



Zur Erweiterung unserer Vertriebs- und Marketinggruppe suchen wir eine/n

Produktmanager / Sales Manager für den Bereich Elektronendetektoren (m/w/d)

Über uns

PNDetector ist ein innovatives Hightech-Unternehmen und beschäftigt sich mit der Entwicklung und Fertigung moderner Strahlungssensoren auf Halbleiterbasis. Unsere hochentwickelten Detektoren werden in der industriellen Qualitätskontrolle und zu topaktuellen Forschungsaufgaben eingesetzt, für Spektroskopie und Imaging. In manchen Bereichen sind wir Weltmarktführer. Unser Kundenkreis ist international und vielfältig.

Ihre Aufgaben

- Sie sind verantwortlich für den Kundenstamm im Bereich Elektronendetektoren (Elektronenmikroskopie)
- Sie schaffen ein persönliches Verhältnis und gehen auf die Wünsche und Bedürfnisse Ihrer Kunden ein
- Sie beantworten wirtschaftliche, organisatorische und technische Fragen; zusammen mit der Produktion oder der Entwicklung finden Sie die beste Produktlösung für die Applikation Ihrer Kunden
- Sie erstellen Angebote und übernehmen die Auftragsbearbeitung und Nachverfolgung
- Sie organisieren Kundenbesuche und führen zusammen mit der Vertriebsleitung Preis- und Vertragsverhandlungen.
- Sie analysieren und optimieren die Wettbewerbssituation in Ihrem Bereich und arbeiten bei der Erstellung Ihres Werbematerials mit
- Auf Fachmessen vertreten Sie Ihre Produkte und informieren sich über die Interessen der Nutzer
- Die Akquise neuer Kunden und die Optimierung des Umsatzes in Ihrem Bereich ist Ihr Ziel

Ihre Qualifikation

- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft mit Schwerpunkt Vertrieb/Marketing oder ein technisches bzw. naturwissenschaftliches Studium z.B. im Bereich Physik, Physikalische Technik, Elektrotechnik, Mikrosystemtechnik
- Begeisterung für Vertrieb und Marketing und innovative Technologien; technisches Verständnis
- Berufserfahrung im Bereich Vertrieb und Marketing oder im Bereich Elektronenmikroskopie sind von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS Office-Programmen
- Eigenständige, präzise und strukturierte Arbeitsweise
- Sehr hohe Zuverlässigkeit, Flexibilität und Leistungsbereitschaft
- Kundenorientiertes, kompetentes und freundliches Auftreten

Wir bieten

- Anspruchsvolle und interessante Tätigkeit in einem hochmodernen Arbeitsumfeld in München
- Kurze Kommunikationswege, ein schlankes Berichtswesen und fortschrittliche Arbeitsmittel
- Mitarbeit in einem engagierten, motivierten und überaus freundlichem Team
- Nach Einarbeitung und Training-on-the-Job arbeiten Sie selbstständig mit hoher Eigenverantwortung
- Flexibles Arbeitszeitmodell
- Soziale Veranstaltungen, hochwertige Kantine und Mittagessenzuschuss

Schriftliche Bewerbungen an:

bse@pndetector.de

PNDetector GmbH
Personalbüro
Postfach 830759
81707 München