



PNDetector

Zur Erweiterung unserer Vertriebs- und Marketinggruppe suchen wir eine/n

Mitarbeiter im Technischen Vertrieb (m/w/d)

Über uns

PNDetector ist ein innovatives Hightech-Unternehmen und beschäftigt sich mit der Entwicklung und Fertigung moderner Strahlungssensoren auf Halbleiterbasis. Unsere hochentwickelten Detektoren werden in der industriellen Qualitätskontrolle und zu topaktuellen Forschungsaufgaben eingesetzt, für Spektroskopie und Imaging. In manchen Bereichen sind wir Weltmarktführer. Unser Kundenkreis ist international und vielfältig.

Ihre Aufgaben

- Sie unterstützen unser Vertriebsteam in allen technischen Bereichen
- Sie beantworten Fragen des Vertriebsteams und bearbeiten kundenspezifische, komplexe Angebote
- Sie unterstützen das Vertriebsteam bei Kundenbesuchen und Messeauftritten
- Sie arbeiten eng mit Entwicklungs- und Produktmanagement zusammen
- Sie besitzen ein tiefes Verständnis für unsere Produkte und Technologien
- Die technische Kommunikation mit anspruchsvollen Kunden läuft über Ihren Schreibtisch
- Die Unterstützung neuer Geschäftsfelder und Produkte und die erfolgreiche Begleitung der Entwicklung kundenspezifischer Produkte ist Ihr Ziel

Ihre Qualifikation

- Abgeschlossenes technisches oder naturwissenschaftliches Bachelor-Studium z.B. im Bereich Physik, Physikalische Technik, Elektrotechnik oder Mikrosystemtechnik
- Alternativ: fundierte technische Berufsausbildung (Meister oder Techniker) mit langjähriger Berufserfahrung
- Erfahrung im Bereich Messtechnik, Elektrotechnik, Vakuumtechnik sind von Vorteil
- Idealerweise Erfahrung mit einer Grafik-Software (z.B. Coral Draw)
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS Office-Programmen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohe Zuverlässigkeit, Flexibilität und Leistungsbereitschaft
- Methodische, wissenschaftlich fundierte Herangehensweise und Lösungskompetenz
- Kundenorientiertes, kompetentes und freundliches Auftreten

Wir bieten

- Anspruchsvolle und interessante Tätigkeit in einem hochmodernen Arbeitsumfeld in München
- Kurze Kommunikationswege, ein schlankes Berichtswesen und fortschrittliche Arbeitsmittel
- Nach intensiver Einarbeitung und Training-on-the-Job arbeiten Sie selbstständig mit hoher Eigenverantwortung
- Mitarbeit in einem engagierten motivierten Team
- Weiterentwicklungen und Spezialisierungen
- Flexibles Arbeitszeitmodell
- Soziale Veranstaltungen, hochwertige Kantine und Mittagessenzuschuss

Schriftliche Bewerbungen an:

technischer.vertrieb@pndetector.de

PNDetector GmbH
Personalbüro
Postfach 830759
81707 München