



# PNDetector

Zur Erweiterung unserer Vertriebs- und Marketinggruppe suchen wir eine/n

## **Junior Key Account Manager (m/w/d)**

### Über uns

PNDetector ist ein innovatives Hightech-Unternehmen und beschäftigt sich mit der Entwicklung und Fertigung moderner Strahlungssensoren auf Halbleiterbasis. Unsere hochentwickelten Detektoren werden in der industriellen Qualitätskontrolle und zu topaktuellen Forschungsaufgaben eingesetzt. In manchen Bereichen sind wir Weltmarktführer. Unser Kundenkreis ist international und vielfältig.

### Ihre Aufgaben

- Betreuung und Beratung von Kunden und Geschäftspartnern für unsere technischen Produktbereiche
- Key Account Management
- Angebotserstellung, Auftragsbearbeitung und Nachverfolgung
- Analyse und Auswertung von Kundenanforderungen und -bedürfnissen
- Identifizierung und Akquise von Neukunden
- Pflege von Datenbanken
- Kundenbesuche und ihre Vorbereitungen
- Unterstützung der Vertriebsleitung bei Vertragsgestaltung und Preisverhandlungen
- Vorbereitung und Organisation von Messenbesuchen
- Mitarbeit und Organisation von Marketingaktivitäten (Werbematerialien)

### Ihre Qualifikation

- Kaufmännische oder technische Ausbildung mit hervorragendem Abschluss oder ein entsprechendes Studium (Bachelor)
- Mind. 2 Jahre Berufserfahrung im Bereich Vertrieb und Marketing
- Begeisterung für innovative Technologien und die Bereitschaft und Fähigkeit, sich in technische Sachverhalte einzuarbeiten
- Eigenständige, präzise und strukturierte Arbeitsweise
- Engagement, Kommunikationsbereitschaft und Zielstrebigkeit
- Zuverlässigkeit und Flexibilität
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS Office Programmen
- Kundenorientiertes, kompetentes und freundliches Auftreten

### Wir bieten

- Anspruchsvolle und interessante Tätigkeit in einem hochmodernen Arbeitsumfeld in München
- Kurze Kommunikationswege, ein schlankes Berichtswesen und fortschrittliche Arbeitsmittel
- Mitarbeit in einem engagierten, motivierten und überaus freundlichen Team
- Nach intensiver Einarbeitung und Training-on-the-Job arbeiten Sie selbstständig mit hoher Eigenverantwortung
- Flexibles Arbeitszeitmodell
- Soziale Veranstaltungen, hochwertige Kantine und Mittagessenzuschuss

### Schriftliche Bewerbungen an:

[vertrieb@pndetector.de](mailto:vertrieb@pndetector.de)

PNDetector GmbH  
Personalbüro  
Postfach 830759  
81707 München